

Rischio Sismico e Idrogeologico

Il Trasferimento Assicurativo

Nicolas de Molling – Risk Consultant, Marsh Risk Consulting

Imola (BO),
05 Marzo 2015



Chi siamo

Il Gruppo Marsh & McLennan Companies



- ◆ Leader mondiale nell'attività di analisi e gestione del rischio aziendale
- ◆ Oltre 53.000 dipendenti
- ◆ Presenza in più di 100 Paesi
- ◆ Ricavi 2012 pari a circa US\$ 12 miliardi

MARSH RISK CONSULTING



Servizi di brokeraggio assicurativo



Servizi di brokeraggio riassicurativo



Consulenza per la gestione delle risorse umane



Consulenza in ambito bancario ed assicurativo

- ◆ Team di consulenti con competenze specifiche nell'analisi e nella valutazione dei rischi e dei processi di risk management
- ◆ Background, competenze ed esperienze eterogenee al fine di presidiare tutte le aree di rischio
- ◆ Realizzazione di soluzioni organizzative, finanziarie, tecniche e contrattuali di gestione dei rischi alternative o complementari al trasferimento assicurativo
- ◆ Network internazionale composto da oltre 850 consulenti localizzati in 43 paesi

Agenda

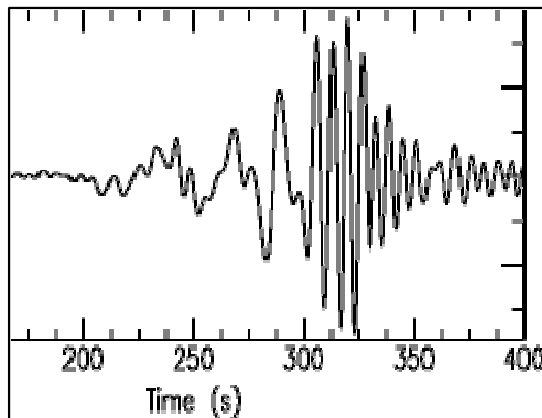
1. Le potenziali conseguenze dei Rischi Sismico e Idrogeologico
2. Il Trasferimento Assicurativo
3. L'importanza della conoscenza del rischio
4. Le potenziali complessità del trasferimento assicurativo
5. La necessità di un approccio integrato

1. Le potenziali conseguenze dei Rischi Sismico e Idrogeologico

Le catastrofi naturali, tra cui terremoti, alluvioni ed esondazioni, sono da sempre una realtà con cui l'uomo deve confrontarsi.

I rischi che ne derivano possono essere devastanti e mettere in ginocchio un business se non gestiti e trasferiti correttamente.

Evento



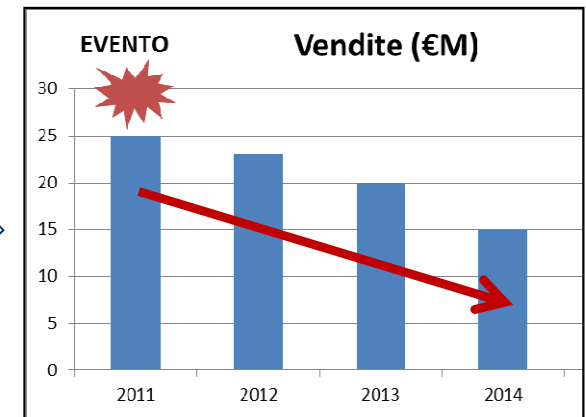
- Terremoto
- Alluvione
- Inondazione
- Allagamento

Danni materiali



- Fabbricati
- Macchinari, servizi e impianti;
- Merci;
- Di tipo secondario (incendi, bagnamenti, ecc.).





Danni da interruzione dell'attività



- Perdita di profitto;
- Perdita quote di mercato;
- Danni da immagine;

2. Il Trasferimento Assicurativo

Il trasferimento dei Rischi Sismico e Idrogeologico avviene il più delle volte attraverso estensioni facoltative all'interno di altre Polizze assicurative.

Soluzione Assicurativa	Cosa Copre	Estensione
 Polizze Property (Incendio) – Rischi nominati – All Risks	Danni materiali a fabbricati, impianti, macchinari e merci	<p>Per coprire i danni c.d. catastrofali è necessario richiedere un'apposita estensione</p> <p>+ Estensione Terremoti</p> <p>+ Estensione Alluvioni</p>
 Polizze Business Interruption (Danni da interruzione di attività) Profitto lordo Margine di Contribuzione	Perdita di profitto conseguente a danni materiali	
 Polizze CAR/EAR	Danni materiali durante fasi di costruzione e/o montaggio	
 Polizze Trasporti Corpi, Merci, ecc.	Danni materiali a merci e/o veicoli durante fasi di trasporto e/o carico/scarico	

2. Il Trasferimento Assicurativo

Le dimensioni del mercato

PERILS ha raccolto i dati relativi ai danni collegati agli **eventi sismici** verificatisi in Emilia Romagna il 20 e il 29 maggio 2012.

I danni assicurati per l'intero mercato

20 maggio	802 milioni EUR
29 maggio	436 milioni EUR
Totale	1,24 miliardi EUR

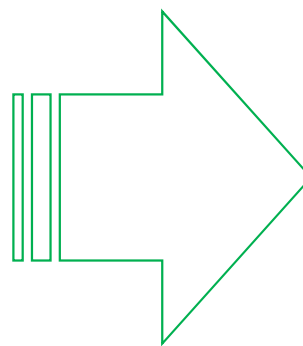
**maggiore danno
assicurato della storia per il mercato italiano**

3. L'importanza della conoscenza del rischio

L'assicuratore, in fase di assunzione, utilizza le informazioni a sua disposizione per valutare se assumere il rischio, con quale esposizione e a quali condizioni tecnico-economiche.



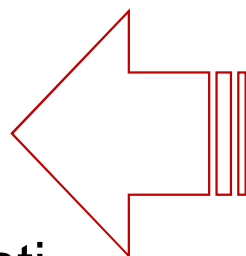
- Trasferimento garantito
- Copertura allineata al profilo di rischio
- Condizioni congrue
- Clausole non vessatorie
- Sottolimiti bilanciati
- Premi adeguati



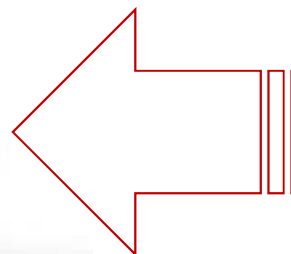
1. Conoscere il rischio in maniera approfondita
2. Trasferire informazioni adeguate al mercato assicurativo

Mancata
assunzione

Condizioni e
premi inadeguati



**Incertezza
elevata**



La mancanza o
non correttezza di
informazioni

4. Le potenziali complessità del trasferimento assicurativo (1/4)

1. Criticità → Non solo i fabbricati... ma anche il contenuto

- Linee produttive;
- Impianti;
- Strumentazione;
- Materie prime;
- Semi-lavorati
- Prodotti finiti, etc.



... la normativa prescrive che i fabbricati debbano essere antisismici, tuttavia non viene fatto alcun riferimento al contenuto...

Nel comparto industriale, assicurare adeguatamente anche il contenuto può rilevarsi strategico

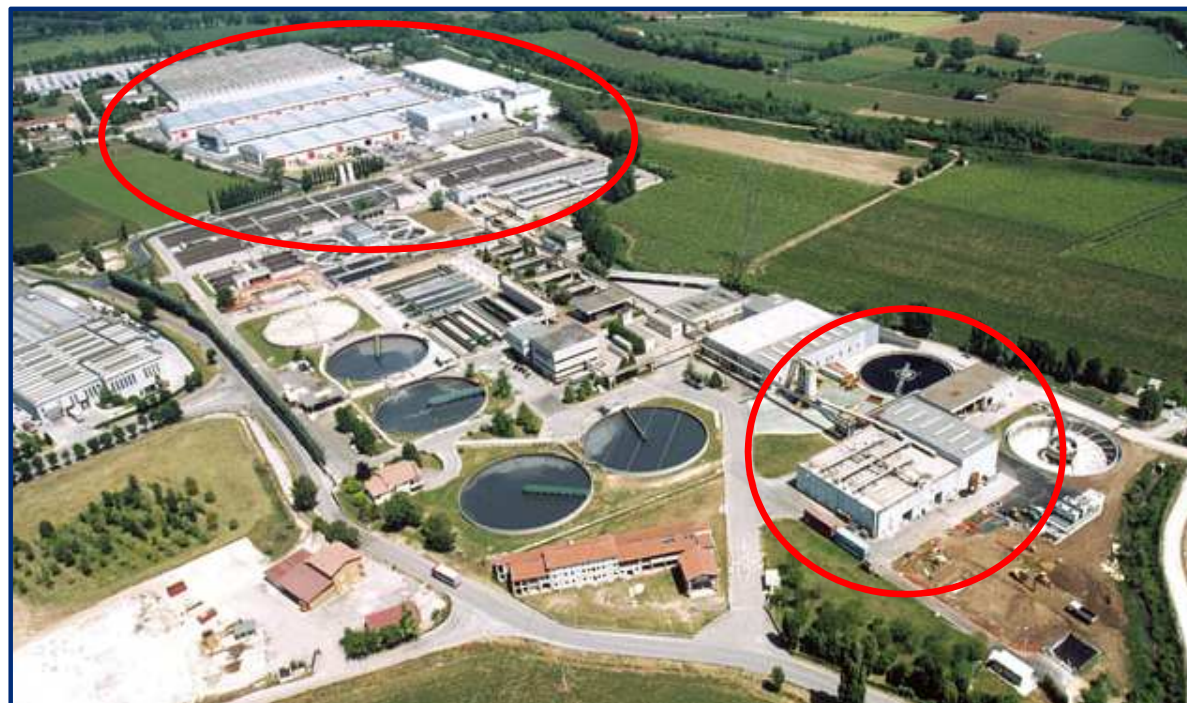
4. Le potenziali complessità del trasferimento assicurativo (1/4)

2. Criticità → Danno cumulativo

Molte aziende sono composte da più unità produttive dislocate in un territorio circoscritto

Rischio che i danni arrecati alle diverse unità produttive si cumulino tra di loro...

...amplificandone anche gli effetti dal punto di vista della interruzione dell'attività



È fondamentale saper identificare e trasmettere al mercato assicurativo tale eventualità per garantire una maggior tutela

4. Le potenziali complessità del trasferimento assicurativo (1/4)

3. Opportunità → Clausola 72 ore

La clausola 72 ore prevede che **tutti i danni** dovuti ad una causa specifica (i.e. terremoto, alluvione) avvenuti **entro 72 ore**, siano considerati come **causati da un unico evento**.



Scienze

Le scosse ravvicinate amplificano gli effetti del terremoto

Possono "sommarsi" e avere effetti ancora più distruttivi. La scoperta è un gruppo di ricerca italiano dell'Osservatorio Vesuviano dell'Istituto Nazionale di Geologia e Vulcanologia (Ingv)

Vantaggio: si evita l'applicazione di più franchigie in presenza di più eventi ravvicinati

È importante conoscere la possibilità di richiedere tale clausola

4. Le potenziali complessità del trasferimento assicurativo (1/4)

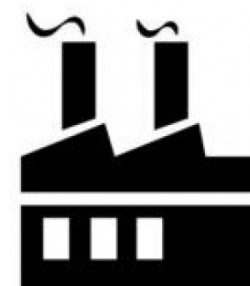
4. Opportunità → Clausola Fornitori/Clienti

Chi l'avrebbe mai pensato che un'alluvione in Liguria, avrebbe potuto impattare sul business di una azienda in Emilia Romagna?

La clausola fornitori/clienti è una garanzia opzionale che copre la **perdita di profitto** dell'azienda assicurata qualora **un proprio fornitore** (strategico) e/o **cliente** (importante) **subisca un danno** indennizzabile dalla polizza



**Rallentamento
produzione e
perdita profitto**



**Blocco
fornitura
strategica
causa
alluvione**

È importante valutare la strategicità e l'esposizione dei propri partner ed eventualmente richiedere l'estensione

5. La necessità di un approccio integrato

Per ottimizzare la strategia di trasferimento assicurativo è necessario adottare un approccio metodologico integrato, di cui la richiesta di quotazione ne rappresenta solo l'ultimo step.



MARSH

MARSH RISK CONSULTING

- **Competenze specialistiche** → ambito assicurativo e ingegneristico
- **Presenza locale** → conoscenza del territorio
- **Estensione internazionale** → possibilità di reperire maggiori capacità
- **Potere contrattuale elevato** → condizioni economiche e normative ottimali
- **Approccio dedicato** → piccole medie aziende – grandi aziende
- **Conoscenza approfondita di tutte le industry**

Contatti

MARSH RISK CONSULTING

Nicolas de Molling Risk Consultant
Viale Bodio, 33
20158 Milano
Tel +39 02 48538 773
Mob. +39 344 0170273
nicolasfrancois.demolling@marsh.com
www.marshriskconsulting.com



Claudio Santoro Office Manager
Via Montebello, 2
40121 Bologna
Tel +39 051 4217113
Mob. +39 348 0711940
claudio.santoro@marsh.com
www.italy.marsh.com



Fabio Augeri Client Executive
Corporate Segment
Via Montebello, 2
40121 Bologna
Tel +39 051 4217135
Mob. +39 347 4750620
fabio.augeri@marsh.com
www.italy.marsh.com



Michele Sessa Corporate Segment
Via Montebello, 2
40121 Bologna
Tel +39 051 4217125
Mob. +39 342 5116476
michele.sessa@marsh.com
www.italy.marsh.com



Marsh S.p.A. - Sede Legale: Viale Bodio, 33 - 20158 Milano - Tel. 02 48538.1 - www.marsh.it

Cap. Soc. Euro 520.000,00 i.v. - Reg. Imp. MI - N. Iscriz. e C.F.: 01699520159 - Partita IVA: 01699520159 - R.E.A. MI - N. 793418 - Iscritta al R.U.I. - Sez. B / Broker - N. Iscriz. B000055861

Società soggetta al potere di direzione e coordinamento di Marsh International Holdings Inc., ai sensi art. 2497 c.c.